

# B2B Commerce zonder grenzen

Voor B2B-bedrijven die snappen dat ook in hun business  
de klantreis aandacht verdient.

**THE DIGITAL  
YOU NEED**



| in samenwerking met  **shopify**

## Voorwoord

Of je nu schroefjes of schoenen verkoopt, we weten het allemaal; de digitale klantreis is onmisbaar. Toch worstelen veel B2B-bedrijven met dezelfde uitdagingen: offertes in Word, versnipperde productdata in ERP's en Excel, klantspecifieke prijsafspraken die niet schaalbaar zijn en voorraadbeheer dat niet realtime inzichtelijk is.

Oorzaak? Je shop draait waarschijnlijk in een module binnen het legacy-heavy ERP dat jaren geleden is aangeschaft. En natuurlijk wil jij, van sales, die bijna klant niet over een stoffige drempel je orderportaal in laten stappen. En natuurlijk schaamt jij, als marketeer, je het schaamrood op de kaken, omdat je niet in staat bent een high-end, intuïtieve en bovenal gebruiksvriendelijke ervaring te kunnen bieden aan je bezoekers.

Als je kiest voor Shopify, het meest gebruikte SaaS commerce platform wereldwijd, dan ga je met je tijd mee. En nee, dan hoeft je niet dat hele ERP om te leggen, maar je stopt met het te misbruiken voor alles wat ooit slim leek er in te stoppen.



# Shopify als **kickstart** voor je ambities

Shopify is meer dan een marketingtool: het is een **krachtig, schaalbaar fundament** voor de hele organisatie.

## Voor marketing & sales

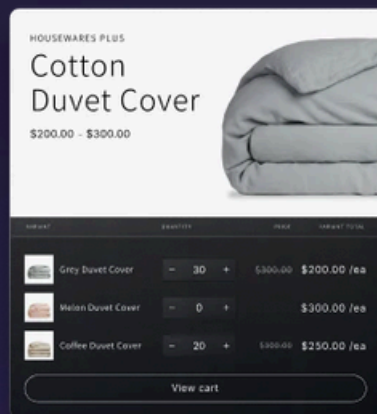
- **Razendsnel campagnes live** zetten, zonder afhankelijkheid van developers.
- **Eindeloze marketing-apps** voor SEO, campagnes, loyalty en cross-sell.
- **Prachtige UX** die conversie verhoogt en klanten loyaal maakt.

## Voor IT & development

- **SaaS-model:** geen zorgen meer over hosting, updates of beveiliging.
- **API-first:** eenvoudig te koppelen met ERP, PIM en WMS.
- **Flexibel ecosysteem:** uitbreiden met maatwerk zonder lock-in.
- **Schaalbaarheid** out-of-the-box: van lokaal naar internationaal zonder migraties.

## Voor operations & logistiek

- **Gestroomlijnde orderflows:** van orderinvoer tot fulfilment.
- **Realtime voorraadbeheer** via koppelingen met bestaande systemen.
- **Multi-location support:** ideaal voor meerdere magazijnen of filialen.
- **Retour- en fulfilmentopties** direct geïntegreerd.

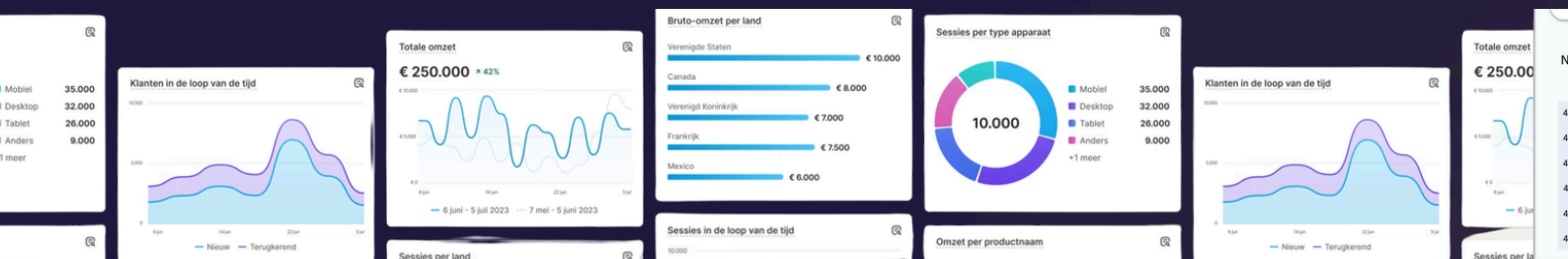


| Quantity   | Price     |
|------------|-----------|
| Minimum 1  | \$ 300.00 |
| Break 1 20 | \$ 250.00 |
| Break 2 30 | \$ 200.00 |

## Voor finance

- **Betalingen en facturatie** geïntegreerd en veilig.
- **Internationale valuta & btw-regels** standaard ondersteund.
- **Transparante kostenstructuur** door SaaS-licentiemodel.
- **Betrouwbare rapportages en dashboards** voor omzet, marge en klantwaarde.

Daarmee wordt Shopify niet alleen het platform waarmee je snel en flexibel de markt op kunt, het is ook een **alles-in-één-handelsplatform** voor je organisatie. En met Enrise als Digital Partner wordt dit fundament verbonden met jouw bestaande IT-landschap, zodat iedere afdeling profiteert.



## Enrise als digital **integratie** partner

Waar Shopify de voorkant eenvoudig en krachtig maakt, zorgt Enrise ervoor dat de achterkant van je business net zo slim en toekomstbestendig wordt. We noemen onszelf graag een Shopify integratie specialist. Omdat we begrijpen dat geen enkel B2B-bedrijf hetzelfde is: jullie processen, prijsmodellen en klantafspraken zijn uniek. Juist daarom ligt onze kracht in maatwerk-integraties en het verbinden van bestaande systemen met nieuwe digitale mogelijkheden.

We beginnen bij de basis: jouw IT-landschap. Vaak zit waardevolle productinformatie opgesloten in ERP-systemen, PIM's of zelfs Excel-sheets. Enrise ontsluit, verrijkt en synchroniseert die data zodat jouw marketingteam altijd met betrouwbare en actuele informatie kan werken. Dit voorkomt foutieve prijzen, incomplete productdetails en frustratie bij klanten.

Daarnaast richten we ons op het stroomlijnen van order- en klantprocessen. In veel B2B-bedrijven zijn offertes, bestellingen en leveringen complexer dan in B2C. Denk aan specifieke contract-afspraken, klantgebonden prijzen of unieke orderflows. Enrise automatiseert en digitaliseert deze trajecten, zodat de klantervaring net zo soepel voelt als bij een consumentenwebshop, terwijl jouw interne processen volledig in lijn blijven met de praktijk.

Een belangrijk uitgangspunt is zelfstandigheid voor jouw teams. Wij bouwen de architectuur zó op dat marketeers en salesprofessionals campagnes kunnen draaien en content kunnen beheren zonder telkens langs IT of developers te hoeven gaan. Daarmee ontstaat er een organisatie die sneller innoveert, wendbaarder is en waarin technologie geen rem vormt, maar juist een groeiversneller.

Kortom: Enrise is de motor die Shopify verbindt met jouw bestaande systemen en unieke businesslogica. Het resultaat is een webshop die aan de voorkant moeiteloos presteert en aan de achterkant slim meebeweegt met de complexiteit van jouw organisatie.

**Resultaat:** een toekomstbestendige B2B-shop die voelt als B2C, maar achter de schermen naadloos jouw complexe processen ondersteunt.

## Plan een gratis B2B Shopify consult

---

De B2B-markt verandert sneller dan ooit. Klanten verwachten een digitale ervaring die net zo soepel werkt als B2C. Shopify biedt de eenvoud en schaalbaarheid, Enrise zorgt voor de slimme motor erachter. Samen maken we jouw business online een succes.

**Enrise BV | 088 555 3300 | [sales@enrise.com](mailto:sales@enrise.com)**